

Varainhankinta kahvilla ja kynttilöillä

MUUMI-KAHVI

PINJA-KYNTTILÄT

DIGITAALINEN MYYNTIPORTAALI



Tästä esitteestä löydätte kaiken, mitä luokan, joukkueen tai yhdistyksen tarvitsee tietää päätöksen tueksi: tuotot, tuotteet, myyntiportaalin, kustannukset ja ehdot. Kaikki yhdessä tiedostossa, ilman myyntipuhetta.

38 %

TUOTTO KAHVISTA

50 %

TUOTTO KYNTTILÖISTÄ

0 €

ALOITUSKULUT

0

SITOVIA SOPIMUKSIA

Tämä esite on tehty päätöksenteon tueksi.

Varainhankintakumppanin valinta kannattaa tehdä tiedon eikä esitteen perusteella. Tästä löydätte tuotot, kustannukset, ehdot ja vertailun muihin toimijoihin — kaikki se, mitä tarvitsette arvioidaksenne, sopiiko konseptimme teidän ryhmällemme. Viimeisellä sivulla on valmis muistilista päätöksentekoa varten.



Jerry Mainio
Perustaja

TERVEISIÄ PERUSTAJALTA

Tervetuloa mukaan!

Nimeni on Jerry Mainio ja olen yrityksen omistaja. Sivuston ja koko konseptin takana on **Never Enough Consulting AB**, ruotsalainen yritys Mölndalista — mutta juureni ovat Suomessa, ja hoidan kaiken asiakasyhteydenpidon suomeksi.

Olen ollut mukana urheilun parissa sekä pelaajana että web-tv-juontajana. Tiedän siis omakohtaisesti, mitä rahoitus merkitsee seuralle tai luokalle — ja mitä tarkoittaa, kun matka jää tekemättä, koska kassassa ei ollut tarpeeksi rahaa. Suomalainen talkoohenki on jotain, jota arvostan syvästi, ja tämä yritys on rakennettu sitä varten.

Omistan myös ruotsalaisen sisärsivuston **kaffesalj.se**, joka toimii samalla mallilla ruotsalaisille luokille ja seuroille. Kahdessa maassa toimiminen näyttää jatkuvasti, mikä ryhmille oikeasti toimii ja mikä ei — tämä esite on kirjoitettu sen pohjalta.

Mitä tämä esite sisältää

Tämä esite sisältää myös ne tiedot, joita varainhankintaesitteissä ei yleensä kerrota: toimituskulut, yhteyshenkilön vastuu ja se, että emme ole vertailun kärjessä. Se ei ole vahinko.

Ryhmä, joka huomaa jotain yllättävää vasta laskun tullessa, ei tee toista kampanjaa. Kerron siis mieluummin kaiken etukäteen, vaikka osa lukijoista päättäisi sen perusteella olla aloittamatta. Ne, jotka aloittavat, tietävät silloin mihin ryhtyvät.



Muumi-kahvi — 9 makua, 11 € / paketti, tuotto 4,18 €



Pinja-kynttilät — 3 kpl, 20 € / paketti, tuotto 10 €

Jerry Mainio

Perustaja

Kahvivarainhankinta.fi

Kaffesalj.se

jerry@kahvivarainhankinta.fi

+46 73 516 14 16

Näin konsepti toimii

Ryhmänne myy kahvia tai kynttilöitä asiakkailleen. Osa myyntihinnasta jää suoraan ryhmän kassaan. Ette maksa mitään etukäteen, ette sitoudu mihinkään rekisteröityessänne, ettekä jää istumaan myymättömän varaston päälle.

KYSYMYS	VASTAUS
Mitä myydään?	Ruotsalaista Muumi-kahvia (9 makua) ja Pinja-rapsivahakynttilöitä. Molempia voi myydä samassa kampanjassa.
Paljonko ryhmä saa?	Kahvista 4,18 € / paketti (38 % myyntihinnasta 11 €). Kynttilöistä 10 € / paketti (50 % myyntihinnasta 20 €).
Mitä aloittaminen maksaa?	Ei mitään. Rekisteröityminen, myyntiportaali ja myyjien henkilökohtaiset linkit ovat maksuttomia.
Milloin maksamme?	Vasta kun tuotteet ovat saapuneet perille. Lasku 30 päivän maksuajalla — siis vasta kun olette jo myyneet ja keränneet rahat asiakkailtanne.
Onko varastoriskiä?	Ei. Toimitamme vain sen, minkä olette myyneet.
Sitooko rekisteröityminen?	Ei. Sitova sopimus syntyy vasta, kun lähetätte lopullisen tilauksen ja me vahvistamme sen. Siihen asti voitte lopettaa milloin tahansa ilman kuluja.
Kuka hoitaa asiakkaiden maksut?	Te valitsette. Asiakas voi maksaa suoraan ryhmän tilille tai MobilePay-lyhytnumeroon portaalin valmiilla maksutiedoilla — tai sovitte maksuista itse. Järjestelmä ei käsittele rahaa, mutta pitää kirjaa siitä, kuka on maksanut.
Kauanko kampanja kestää?	Te päätätte. Useimmat ryhmät valitsevat 3–5 viikkoa; suosittelemme kolmea, koska lyhyempi jakso pitää fokuksen paremmin.

HINNAT JA KULUT

Alle 100 paketin tilauksista peritään toimituskulu 19,90 €. Vähintään 100 paketin tilaukset toimitetaan maksutta. Muita kuluja meille ei ole.

Paljonko ryhmänne tienaa?

Ryhmä saa 38 % myymistään kahvipaketeista ja 50 % myymistään kynttilöistä. Osuus on aina sama riippumatta siitä, kuinka paljon myytte — tuotto kasvaa vain myytyjen pakettien mukana.

Tuotto tuotteittain

TUOTE	MYyntIHINTA	RYHMÄN TUOTTO	KATE
Muumi-kahvi, 250 g	11,00 €	4,18 €	38 %
Pinja-kynttilä, 3 kpl lahjapakkauksessa	20,00 €	10,00 €	50 %

Esimerkkejä eri kokoisille ryhmille

RYHMÄ	MYYYJÄ	PAKETTIA / MYYJÄ	YHTEENSÄ	KAHVILLA	KYNTTILÖILLÄ
Pieni joukkue	12	10	120	502 €	1 200 €
Koululuokka	20	10	200	836 €	2 000 €
Luokka, aktiivinen kampanja	25	10	250	1 045 €	2 500 €
Iso seura	40	10	400	1 672 €	4 000 €
Iso seura, molemmat tuotteet	40	10 + 5	600	1 672 €	2 000 €

Kymmenen pakettia myyjää kohti on taso, jonka useimmat ryhmät saavuttavat omassa lähipiirissään — sukulaiset, naapurit ja vanhempien työpaikka. Oman ryhmänne luku riippuu siitä, kuinka laaja kunkin myyjän tuttavapiiri on. Molempia tuotteita myyvä ryhmä saa esimerkin mukaisesti yhteensä 3 672 €.

Laskekaa oma tavoitteenne

Paljonko rahaa tarvitsemme yhteensä?

€

Montako myyjää ryhmässämme on?

kpl

Tuotto per paketti (kahvi 4,18 € / kynttilä 10 €)

€

Tarvittavat paketit = tavoite ÷ tuotto per paketti

kpl

Pakettia per myyjä = paketit ÷ myyjät

kpl

Onko tämä realistista? Kyllä / Ei

Viimeinen rivi on tärkein. Jos pakettia per myyjä nousee yli kahdenkymmenen, kannattaa joko pidentää kampanjaa, ottaa mukaan korkeamman tuoton tuote tai tarkistaa tavoitesumma.

Näin kampanja etenee

Koko prosessi hoituu myyntiportaalissa. Ei paperilistoja, ei Excel-taulukoita, ei käsin laskemista.

1

Rekisteröikää ryhmä

Täyttäkää lomake verkkosivuillamme — se vie muutaman minuutin. Saatte sähköpostiinne ryhmäkoodin ja kirjautumistiedot myyntiportaaliin. Tämä ei sido teitä mihinkään.

2

Asettakaa myyntitavoite

Määritelkää, paljonko haluatte tienata, montako myyjää teillä on ja milloin kampanja päättyy. Järjestelmä laskee automaattisesti, montako pakettia kunkin myyjän tulee myydä. **Huomio: tavoitetta ei voi muuttaa tallennuksen jälkeen** — tarkistakaa luvut ennen tallennusta. Jos muutos on silti tarpeen, ottakaa yhteyttä, niin autamme.

3

Lisätkää myyjät

Antakaa jokaiselle myyjälle nimi ja **oma nelinumeroinen PIN-koodi**. Jokainen saa oman henkilökohtaisen linkin ja oman verkkokaupan. Linkit voi lähettää kaikille kerralla yhdellä painikkeella.

4

Myynti käyntiin

Myyjä jakaa linkkinsä WhatsAppissa, tekstiviestillä tai somessa — tai näyttää kauppansa suoraan puhelimesta kasvokkain. Erillistä sovellusta ei tarvita. Tilaukset kirjautuvat automaattisesti oikealle myyjälle, ja jos ryhmä käyttää maksutoimintoa, asiakas näkee heti valmiit maksutiedot.

5

Seuratkaa tilannetta

Vastuuhenkilö näkee reaaliajassa myydyt paketit, kertyneen tuoton ja tavoitteen etenemisen. Myyjät, jotka eivät ole myyneet kolmeen päivään, näkyvät omassa listassaan — ja jos haluatte muistuttaa heitä, yhdellä klikkauksella lähtee valmis muistutusviesti WhatsAppilla.

6

Merkitkää toimitetut ja maksetut

Sekä vastuuhenkilö että jokainen myyjä voi merkitä, kuka asiakas on maksanut ja kenelle tuote on toimitettu. Jos käytätte maksutoimintoa, rahastonhoitaja voi lisäksi täsmäyttää pankkisiirrot pankin raportista viitenumeroiden avulla.

7

Lähetäkää lopullinen tilaus

Kampanjan päätteeksi tarkistatte yhteenvedon ja painatte vahvistusta. **Tämä lukitsee kampanjan välittömästi** — myyjien kaupat lakkaavat ottamasta vastaan uusia tilauksia. Tehkää tämä vasta kun kaikki myynti on varmasti ohi. Jos vahvistus lähtee vahingossa liian aikaisin, avaamme kampanjan uudelleen pyynnöstä.

8

Toimitus ja lasku

Käsitlemme tilauksen varastolla 1–2 arkipäivässä, ja kuljetus vie tämän jälkeen noin 5–10 arkipäivää. Lasku lähetetään vasta tuotteiden saavuttua, 30 päivän maksuajalla. Portaali pysyy käytössä, kunnes kaikki asiakkaat ovat maksaneet.

TÄRKEIN RAJAUS — LUKEKAA TÄMÄ

Järjestelmä ei missään vaiheessa ota vastaan tai välitä maksuja. Asiakas maksaa suoraan ryhmän omalle tilille tai MobilePay-numeroon — joko portaalin valmiilla maksutiedoilla tai ryhmän itse sopimalla tavalla. Rahaliikenne kulkee aina ryhmän omien tilien kautta, ei meidän.

MAKSUTIEDOT PORTAALIIN — VAPAAEHTOINEN

Halutessanne voitte tallentaa portaaliin ryhmän tilinumeron ja MobilePay-lyhytnumeron. Asiakas näkee silloin valmiit maksutiedot heti ostohetkellä ja voi maksaa saman tien.

Mitä ryhmä myy?

Valikoima on kauttaaltaan ruotsalaista laatua: yhdeksän eri makua Muumi-kahvia, joka paahdetaan Göteborgissa yli 130 vuoden kokemuksella, sekä Pinja-kynttilät puhtaasta rapsivahasta. Myyjän ei tarvitse suostutella ketään — hän myy tuotteita, joita voi suositella sellaisenaan.



Pikku Myy · Suolakinuski



Muumipeikko · Mustikka



Niiskuneiti · Suklaa

Muumi-kahvit — 9 makua, 11 € / paketti, tuotto 4,18 €

KAHVI	MAKU	TYYPPI	SERTIFIOINTI
Pikku Myy (myydyin)	Suolakinuski	Maustettu	Rainforest Alliance
Muumipeikko	Mustikka	Maustettu	Rainforest Alliance
Winter Edition	Suklaa & minttu	Single Origin	Rainforest Alliance
Jubilee Edition	Hedelmäinen	Single Origin	Rainforest Alliance
Nuuskamuikkunen	Hasselpähkinä	Maustettu	Rainforest Alliance
Haisuli	Suolalakritsi	Maustettu	—
Niiskuneiti	Suklaa	Maustettu	—
Muumimamma	Hedelmäinen, raikas	Keskipaahto	Luomu (EU)
Muumipappa	Karamelli, suklaa	Tummapaahto	Luomu (EU)

Kaikki kahvit ovat valmiiksi jauhettuja, 250 g pakkauksissa. Paahdettu Göteborgissa yli 130 vuoden paahtoperinteellä. Pavut Brasiliasta, Kolumbiasta, Guatemalasta, Etiopiasta, Perusta ja Indonesiasta.

Pinja-kynttilät — 3 kpl lahjapakkauksessa, 20 € / paketti, tuotto 10 €



OMINAISUUS	TIETO	OMINAISUUS	TIETO
Materiaali	100 % rapsivaha	Sydän	Luomupuuvilla
Paino	n. 250 g / kynttilä	Valmistusmaa	Ruotsi
Paloaika	45-50 tuntia	Nokeaminen	Vähäistä

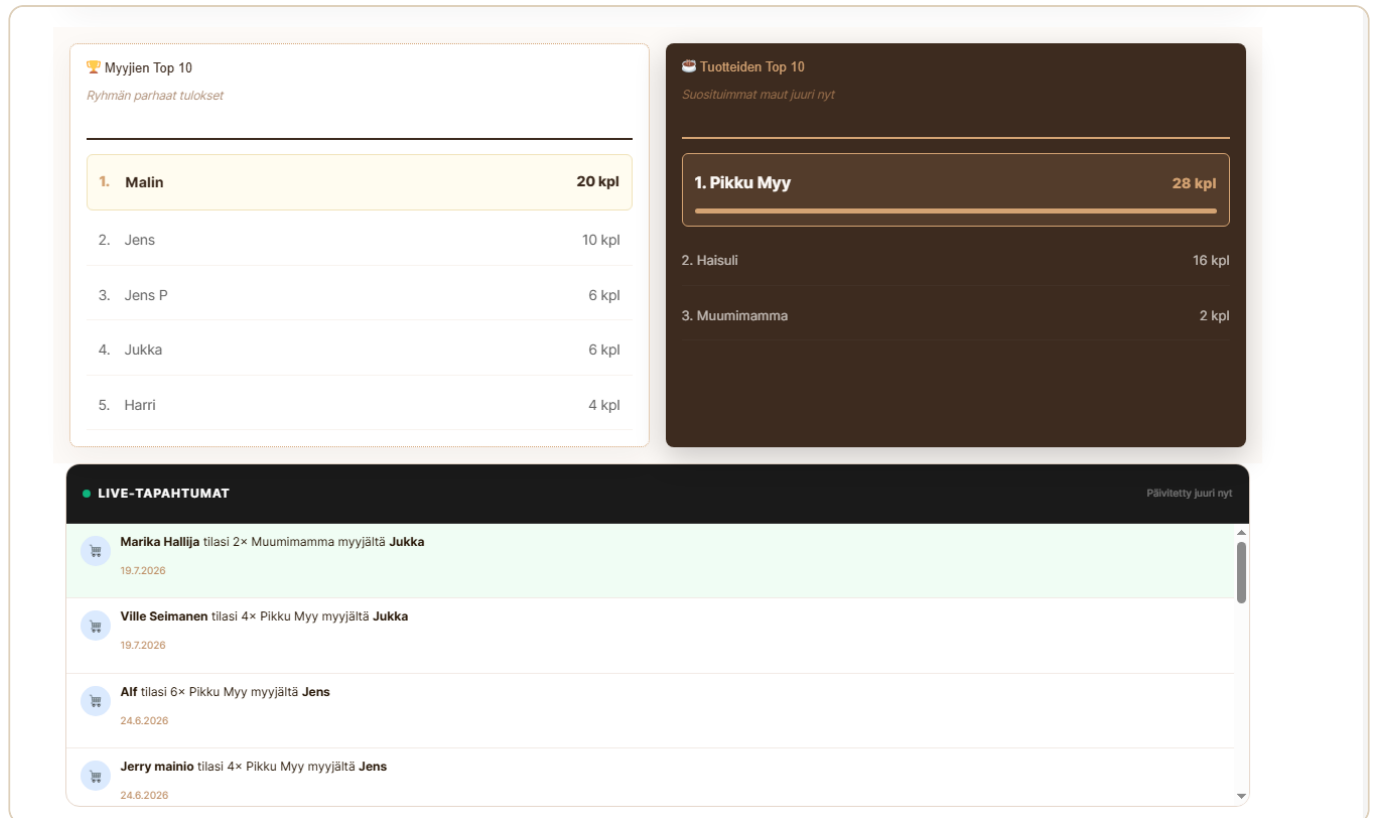
Jokaisen paketin mukana tulee lahjapussi, jossa myyjä voi toimittaa kynttilät ostajalle. Rapsivaha on uusiutuva raaka-aine ja palaa parafiinia puhtaammin.

KANNATTAAKO MYYDÄ MOLEMPIA?

Olemme huomanneet, että moni asiakas ostaa mielellään sekä kahvia että kynttilöitä samalla tilauksella. Siksi molempien tuotteiden myyminen samassa kampanjassa on usein kannattavaa: sama portaali, samat myyjät ja sama kampanja-aika, mutta suurempi kokonaistuotto.

Myyntiportaali

Myyntiportaalissa ryhmän vastuuhenkilö hoitaa kaiken myyntiin liittyvän yhdessä paikassa: lisää uudet myyjät, seuraa myyntilukuja reaaliajassa, muistuttaa myyjiä, jotka eivät ole myyneet vähään aikaan, näkee kuka asiakas on maksanut ja kuka ei, ja lähettää lopullisen tilauksen kampanjan päätteeksi. Sekä kahvit että kynttilät myydään saman portaalin kautta, joten asiakas voi tilata molempia samalla kertaa.



Vastuuhenkilön näkymä: myyjien ja tuotteiden top-listat sekä live-syöte tilauksista.

Vastuuhenkilön näkymä

- ✓ Myytyt paketit, kokonaisliikevaihto, ryhmän tuotto ja toimittajalle tilitettävä summa — päivittyvät automaattisesti
- ✓ Tavoiteympyrä näyttää, kuinka lähellä tavoitetta ollaan
- ✓ Top-listat: parhaat myyjät ja suosituimmat maut
- ✓ Lista myyjistä, jotka eivät ole myyneet kolmeen päivään — muistutus lähtee yhdellä klikkauksella
- ✓ Tilauslista, jossa merkitään toimitetut ja maksetut; haku ja suodatus myyjän tai tilan mukaan
- ✓ Lopullisen tilauksen lähetyks ja PDF-yhteenveto omaan kirjanpitoon
- ✓ Maksutiedot asiakkaille ja pankkisiirtojen täsmäytys viitenumeroilla (vapaaehtoinen)

Valitse suosikkisi

Kaikki kahvit ovat laadukkaita muumipaketteja — 11 € kappale



11 €

Pikku Myy

☼ 250 G

Suolaisen kinuskin ja pehmeän karamellin yhdistelmä tekee jokaisesta kupillisesta täyteläisen herkutteluhetken.

[Lue lisää tuotteesta](#)

+

0

-

Lisää tilaukseen



11 €

Muumipeikko

☼ 250 G

Pohjoisen metsien villit mustikat inspiroivat tätä kahvia, jonka maku on kuin suoraan satumetsästä.

[Lue lisää tuotteesta](#)

+

0

-

Lisää tilaukseen



11 €

Nuuskamuikkunen

☼ 250 G

Hasselpähkinän makuinen kahvi on pehmeä sekoitus, jossa yhdistyvät laadukkaat pavut ja pähkinäisyys.

[Lue lisää tuotteesta](#)

+

0

-

Lisää tilaukseen

Myyjän oma kauppa: asiakas valitsee tuotteet ja lisää ne tilaukseen suoraan myyjän sivulla.

Myyjän oma kauppa

- ✓ Henkilökohtainen linkki ja nelinumeroinen PIN-koodi — toimii selaimessa, ei erillistä sovellusta
- ✓ Oma myyntitilanne, tuotu tuotto ja etäisyys omaan tavoitteeseen reaaliajassa
- ✓ "Miksi tukea juuri minua?" — myyjä kirjoittaa oman tarinansa, mikä nostaa selvästi tilausten määrää
- ✓ Valmiit jakonapit: WhatsApp, Facebook, kopioi linkki, jaa tilastot kuvana
- ✓ 19 automaattisesti avautuvaa myyntihaastetta — 9 asiakasryhmästä (naapuri, sukulainen, opettaja...) ja 10 myyntimäärästä (5, 10, 15... 100 pakettia)
- ✓ Oma toimituslista, jossa merkitään toimitetut ja maksetut tilaukset
- ✓ Valmiit maksutiedot asiakkaalle tilauksen jälkeen (jos maksutoiminto on käytössä)

MITÄ MUUT RYHMÄN JÄSENET NÄKEVÄT

Ryhmän Top 5 -listalla näkyy myyjän nimi ja myyntimäärä muille saman ryhmän jäsenille. Asiakkaiden tiedot näkyvät vain myyjälle itselleen ja ryhmän vastuuhenkilölle.

HYVÄ TIETÄÄ ETUKÄTEEN

- Myyntitavoitetta ei voi muuttaa tallennuksen jälkeen — se on jo lähetetty kaikille myyjille. Otamme muutoksen tehtäväksi pyynnöstä.
- Myyjää ei voi poistaa ryhmästä jälkikäteen, koska hän on osa ryhmän tavoitetta ja tilastoja. Yksittäisiä tilauksia voi poistaa myyjän omalta sivulta.
- Myyjän tulee jakaa linkkinsä aina jakonapeilla — selaimen osoiteriviltä kopioitu linkki voi menettää tunnistetiedot.
- Portaali pysyy auki toimituksen jälkeenkin, kunnes pyydätte sen sulkemista.

Miten tuotto vertautuu muihin?

Alla on kaksitoista Suomessa toimivaa varainhankintayritystä ja niiden omilla sivuillaan ilmoittamat luvut, kerättynä syyskuussa 2026. Emme ole listan kärjessä — korkeimman katteen ilmoittaa ToySox. Kerromme sen tässä, koska vertailu, jossa esittäjä voittaa aina, ei ansaitse tulla uskotuksi.

HUOMIO LISTAN JÄRJESTYKSESTÄ

Tämä ei ole paremmuusjärjestys eikä arvio siitä, mikä toimija sopii teille parhaiten. Lista on järjestetty ainoastaan ilmoitetun pakettikohtaisen tuoton mukaan, jotta luvut on helppo lukea rinnakkain. Toimijat, jotka eivät julkaise tuottoaan lainkaan, ovat listan lopussa ilman sijalukua — heitä ei voi asettaa järjestykseen, ei paremmaksi eikä huonommaksi.

Se, mikä tuote sopii teidän ryhmällemme, riippuu myös myytävyydestä, logistiikasta ja kohderyhmästä — ei pelkästä katteesta.

#	TOIMIJA	TUOTE	TUOTTO / PAKETTI*	KATE	HINTA*
1	ToySox	Sukat (3 paria)	11,00 €	55,0 %	20,00 €
2	Pinja-kynttilä — Kahvivarainhankinta.fi	Kynttilät (3 kpl)	10,00 €	50,0 %	20,00 €
3	Varainhankintataiturit	Kynttilät	7,00 €	50,0 %	14,00 €
4	Kahvikassi	Kahvi	6,00 €	37,5 %	16,00 €
5	Kanelimamma	Toffeepussi 350 g	4,50–5,50 €	45–55 %	10,00 €
6	Muumi-kahvi — Kahvivarainhankinta.fi	Kahvi 250 g	4,18 €	38,0 %	11,00 €
7	Pilkkoset	Sukat, alusvaatteet, herkut	4,00 €	ei julkaistu	ei julkaistu
8	Herkkutukku	Herkut	2,00–7,00 €	ei julkaistu	vaihtelee
9	Jar-X (GreenGo)	Sukat ja tekstiilit	30 % tilauksesta	30,0 %	vaihtelee
-	Kansallistukku	Pehmopaperit	ei julkaistu	ei julkaistu	ei julkaistu
-	Puhtopojat	Pesuaineet	ei julkaistu	ei julkaistu	ei julkaistu
-	Metkatuote / Kemvit	Käyttötavarat, puhdistusaineet	ei julkaistu	ei julkaistu	ei julkaistu

**Luvut ovat kunkin yrityksen omilla julkisilla sivuillaan ilmoittamia ja koskevat kyseisen toimijan vakiopakkausta. ToySoxin sivuilla mainitaan kahdessa kohtaa eri luku (11 € ja 12 € paketilta); tässä on käytetty 11 €, koska se esiintyy heidän omassa 20 €:n paketin laskuesimerkissään. Osa toimijoista ei julkaise lukujaan lainkaan, ja nämä kohdat on jätetty avoimiksi arvailun sijaan. Markkina muuttuu, joten järjestys voi muuttua.*

KATE EI OLE KOKO TOTUUS — EUROA PER PAKETTI RATKAISEE

Korkea prosentti halvassa tuotteessa jää euroissa pienemmäksi kuin matalampi kate kalliimmassa paketissa. Vertailun kaksi kynttilätoimijaa antavat molemmat 50 % katteen, mutta 20 euron paketista jää ryhmälle 10 € ja 14 euron paketista 7 €. Sama myyntityö, kolmannes enemmän rahaa kassaan.

Laskekaa siis aina euroina, ei prosentteina. Se on tämän vertailun ainoa oikeasti tärkeä opetus — riippumatta siitä, kenet valitsette.

Kustannukset, vastuut ja ehdot

Tämä osa on kirjoitettu sitä varten, että kokouksessa ei jää epäselvyyksiä. Kaikki alla oleva löytyy myös yleisistä sopimusehdoista — tässä se on kerrottu selkokielellä.

Mitä maksaa ja milloin

ERÄ	KUSTANNUS	MILLOIN
Rekisteröityminen ja myyntiportaali	0 €	—
Tuotteet	Myyntihinta miinus ryhmän tuotto	Lasku toimituksen jälkeen, 30 pv maksuaika
Toimitus, 1–99 pakettia	19,90 €	Samalla laskulla
Toimitus, 100+ pakettia	Maksuton	—
Viivästyskorko	2 % / alkava kuukausi	Vain jos lasku myöhästyy

Käytännössä tämä tarkoittaa, että ryhmä on kerännyt rahat asiakkailtaan ennen kuin lasku erääntyy. Ette siis ole missään vaiheessa omillanne rahoissa.

Yhteyshenkilön rooli — lukekaa tämä ennen kuin valitsette vastuuhenkilön

Ryhmä nimeää **täysi-ikäisen yhteyshenkilön**, joka vastaa portaalin käytöstä ja kirjautumistietojen säilyttämisestä. Yhteyshenkilöllä ei saa olla maksuhäiriömerkintöjä, ja hän hyväksyy luottotarkistuksen. **Luottotarkistus ei rekisteröidy ulkopuolisiin rekistereihin eikä vaikuta hänen henkilökohtaisiin luottoasioihinsa.**

Yhteyshenkilö ja ryhmä vastaavat yhteisvastuullisesti maksuvelvoitteista. Kerromme tämän avoimesti, koska se on asia, joka on hyvä tietää ennen kuin joku lupautuu tehtävään — ei asia, joka luetaan vasta sopimusehdoista.

Milloin sopimus syntyy

- × Rekisteröityminen verkkosivulla **ei** ole sitova tilaus
- × Myyntiportaalin käyttöönotto **ei** ole sitova tilaus
- × Myynnin aloittaminen **ei** ole sitova tilaus
- ✓ Sitova sopimus syntyy vasta, kun lähetätte lopullisen tilauksen **ja** me vahvistamme sen
- ✓ Siihen asti voitte keskeyttää milloin tahansa ilman kustannuksia tai velvoitteita
- ✓ Vahvistuksen jälkeen tilausta ei voi peruuttaa tai muuttaa — kuluttajansuojan peruutusoikeus ei sovellu, koska ostajana on yhdistys, koulu tai vastaava organisaatio

Muut ehdot pähkinäkuoressa

- **Omistusoikeus** siirtyy ryhmälle vasta, kun lasku on maksettu kokonaan.
- **Varastointi:** tuotteet säilytetään kuivassa ja viileässä, ja ryhmä jakaa ne asiakkaille mahdollisimman pian.
- **Palautukset** on ilmoitettava viiden viikon kuluessa vastaanotosta.
- **Toimitus** tehdään ensisijaisesti noutopisteeseen. Jos toimitus epäonnistuu virheellisten tietojen tai vastaanottajan poissaolon vuoksi, lisäkulut jäävät ryhmälle.
- **Tuoton käyttö:** ryhmän osuus on käytettävä varainhankinta- tai hyväntekeväisyystarkoitukseen.

- **Sovellettava laki:** sopimukseen sovelletaan Ruotsin lakia, ja riidat ratkaistaan ensisijaisesti neuvotellen, toissijaisesti Ruotsin yleisessä tuomioistuimessa. Myyjänä toimii Never Enough Consulting AB, joka on ruotsalainen yhtiö.

Yleiset sopimusehdot kokonaisuudessaan: kahvivarainhankinta.fi/yleiset-ehdot/

Aikataulu

Tyypillinen kampanja kestää rekisteröitymisestä laskun eräpäivään noin kaksi kuukautta. Näin se jakautuu.

VAIHE	KESTO	KUKA TEKEE
Rekisteröityminen ja portaalin käyttöönotto	Sama päivä	Yhteyshenkilö
Tavoitteen asetus ja myyjien lisäys	1 päivä	Yhteyshenkilö
Myyntijakso	3-5 viikkoa (suositus 3)	Myyjät
Lopullisen tilauksen lähetys	Muutama minuutti	Yhteyshenkilö
Käsittely varastolla	1-2 arkipäivää	Me
Kuljetus	5-10 arkipäivää	Kuljetusyhtiö
Tuotteiden jako asiakkaille	1-2 viikkoa	Myyjät
Laskun maksuaika	30 päivää toimituksesta	Ryhmä

JOS KAMPANJA AJOITTUU JOULUUN

Älkää päättäkö myyntiä myöhemmin kuin 6.12. Kuljetusyhtiöillä kestää tähän aikaan vuodesta pidempään, ja myyjien on ehdittävä toimittaa tuotteet asiakkailleen rauhassa ennen jouluaattoä.

MIKSI KOLME VUOKKO ON PAREMPI KUIN KUUSI

Lyhyt myyntijakso tuottaa yleensä enemmän kuin pitkä. Kun aikaa on runsaasti, myynti siirtyy helposti eteenpäin viikko kerrallaan, ja suurin osa tilauksista tulee joka tapauksessa viimeisinä päivinä. Kolmessa viikossa kampanja pysyy ryhmän mielessä alusta loppuun.

Usein kysytyt kysymykset

Onko myynnille vähimmäismäärää?

Ei. Voitte myydä niin vähän tai paljon kuin haluatte. Huomatkaa vain, että alle 100 paketin tilauksissa toimituskulu on 19,90 €.

Tienaammeko enemmän paketilta, jos myymme paljon?

Ette — tuotto per paketti on sama riippumatta määrästä. Emme halua, että pieni ryhmä saa huonommat ehdot kuin iso. Ainoa määrään sidottu etu on maksuton toimitus vähintään sadasta paketista.

Onko kahvi jauhettua vai papuina?

Valmiiksi jauhettua, 250 g pakkauksissa.

Voimmeko valita, mitä makuja myymme?

Asiakkaat valitsevat itse myyjän kaupasta koko valikoimasta. Teidän ei tarvitse päättää etukäteen, mitä makuja tilaatte — lopullinen tilaus kootaan siitä, mitä on todella myyty.

Miten asiakkaat maksavat?

Te valitsette. Jos tallennatte ryhmän MobilePay-lyhytnumeron ja tilinumeron portaaliin, asiakas näkee tilauksen jälkeen oikean summan, viestin ja tilauskohtaisen viitenumeron ja maksaa heti MobilePaylla tai liittämällä virtuaaliviivakoodin verkkopankkiin. Muuten ryhmä sopii maksuista itse. Järjestelmä ei koskaan käsittele rahaa, mutta pitää kirjaa siitä, kuka on maksanut ja kuka ei.

Entä jos myyjä lopettaa kesken kampanjan?

Myyjää ei voi poistaa ryhmästä, koska hän on osa ryhmän tavoitetta ja tilastoja. Hänen tilauksensa voi kuitenkin poistaa yksitellen hänen omalta sivultaan — ellei asiakas silti halua tuotteitaan.

Mitä jos myyjä unohtaa PIN-koodinsa?

Yhteyshenkilö näkee ja voi vaihtaa nelinumeroisen PIN-koodin admin-näkymästä muutamassa sekunnissa.

Voimmeko jatkaa myyntiä, jos aika loppuu kesken?

Kyllä. Jos järjestelmä lukkiutuu esimerkiksi ilmoitetun päättymispäivän ylittyessä, avaamme sen teille uudelleen.

Lähetimme lopullisen tilauksen vahingossa liian aikaisin. Mitä nyt?

Ottakaa yhteyttä osoitteeseen info@kahvivarainhankinta.fi, niin avaamme kampanjan uudelleen.

Miten tuotteet toimitetaan?

Ensisijaisesti noutopisteeseen, jotta vastaanotto olisi turvallista eikä paketteja jätetä ulos. Muusta toimitustavasta voidaan sopia erikseen.

Voimmeko myydä sekä kahvia että kynttilöitä?

Kyllä, samassa kampanjassa, samassa portaalissa ja samoilla myyjillä. Tämä nostaa kokonaistuottoa ilman että myyjiä tarvitaan enempää.

Milloin ryhmämme sivut suljetaan?

Vasta kun itse pyydätte sitä — eli kun kaikki paketit on toimitettu ja kaikki maksut saatu. Portaali on käytettävissä siihen asti juuri seurantaa varten.

Muistilista kokoukseen

Käykää nämä läpi yhdessä. Jos kaikkiin kohtiin löytyy vastaus, päätös on helppo tehdä suuntaan tai toiseen.

- | | |
|---|--------------------------|
| 1. Paljonko rahaa tarvitsemme ja mihin mennessä? | ☐ |
| 2. Montako myyjää saamme mukaan? | ☐ |
| 3. Montako pakettia se tarkoittaa per myyjä? (osa 2) | ☐ |
| 4. Onko se realistista tässä ryhmässä? | ☐ |
| 5. Kuka ryhtyy yhteyshenkilöksi? (osa 7) | ☐ |
| 6. Myymmekö kahvia, kynttilöitä vai molempia? | ☐ |
| 7. Milloin myyntijakso alkaa ja päättyy? | ☐ |
| 8. Otammeko maksutoiminnon käyttöön vai keräämmekö maksut itse? | ☐ |
| 9. Kuka vastaanottaa toimituksen ja jakaa paketit? | ☐ |
| 10. Ylitämmekö 100 pakettia? (vaikuttaa toimituskuluun) | ☐ |

Jos päätätte kokeilla

- 1 Menkää osoitteeseen **kahvivarainhankinta.fi** ja täyttäkää rekisteröitymislomake. Se vie muutaman minuutin eikä sido teitä mihinkään.
- 2 Saatte sähköpostiin ryhmäkoodin ja ohjeet. Voitte tutustua portaaliin rauhassa ennen kuin lisäätte yhtään myyjää.
- 3 Jos jokin jäi epäselväksi, soittakaa tai lähettäkää sähköpostia. Vastaa itse.

YHTEYSTIEDOT

Jerry Mainio — perustaja, Kahvivarainhankinta.fi

info@kahvivarainhankinta.fi · +46 73 516 14 16

Never Enough Consulting AB · Y-tunnus 559398-3561 · Gundas gata 170, Mölndal, Ruotsi

Palvelemme suomeksi. Kysykää rohkeasti myös sellaista, mihin tässä dokumentissa ei ole vastausta — mieluummin vastaamme kymmeneen kysymykseen ennen päätöstä kuin yhteen sen jälkeen.

Tämä dokumentti on päivitetty syyskuussa 2026. Tuotot, hinnat ja toimitusehdot voivat muuttua; ajantasaiset tiedot ovat aina nähtävissä myyntiportalissa ennen myynnin aloittamista sekä osoitteessa kahvivarainhankinta.fi/yleiset-ehdot/.